

2. ÅRS KURS HØST

ØKONOMI OG LØNNSOMHET DEL 2, KURSHOLDER JON ANDERS HUSBY

Økonomi er et område som mange syntes er vanskelig. Å ha økonomisk forståelse er veldig viktig i forhold til læreplanen og er en stor del av fagprøven. Vi går mer i dypden på faglige ord, uttrykk og begreper som bygger på i del 1

FOR: IT, salg, service– og admin.

Torsdag, 25. september 2025 kl. 09 - 16

ARBEIDSLIVET REGLER & KURS I BRUK AV KOMPETANSEBOKA

Vi har registrert at noen har problemer med å fullføre dokumentasjon i opplæringa. Denne dagen kan du jobbe med læreplanmålene og få veiledning av oss

FOR: IT, salg, service– og admin.

Torsdag, 04. desember 2025 kl. 09 - 12

2. ÅRS KURS VÅR

FAGPRØVEORIENTERING - DIGITALT VIA TEAMS

Sammen med 1.års lærlingene møter vi prøvenemda som forklarer hvordan en fagprøve foregår. Møtet avholdes digitalt via Teams. Varighet 1 time.

FOR: IT kl. 13 - 14
FOR: Salg (torsdag, 12.februar) kl. 14 - 15
FOR: Service– og admin kl. 14 - 15

Torsdag 12. / 26. februar 2026

ARBEID I KOMPETANSEBOKA DEL 2

Gjennomgang av kompetansemål og læreplanmålene i forhold til dokumentasjon som er et krav til å gå opp til fagprøven

FOR: IT, salg, service– og admin.

Torsdag, 19. mars 2026 kl. 12 - 16

TESTFAGPRØVE I BEDRIFT OVER 2 DAGER

Det oppfordres at bedrift setter av tid til gjennomføring av testfagprøve, tre måned før ønsket fagprøve.

2026

IT & SSR FAG

Kursoversikt

For lærlinger i IT, salg-,
service og administrasjonsfaget



GENERELT OM KURS

ENDRINGER KAN FOREKOMME



Alle våre kurser er obligatoriske!

Lærlingene går gjennom temaer som er sentrale i læreplanen. Her får de en arena for å møte andre lærlinger, og etablere verdifulle bånd til fremtidige kollegaer!

Faglig leder kan delta dersom det meldes i fra på forhånd.

1.ÅRS KURS HØST

LÆRLINGENS DAG

Møt andre nye lærlinger på en felles dag med masse nyttig info til nye lærlinger.

FOR: ALLE

Tirsdag 21. oktober

ØKONOMI OG LØNNSOMHET DEL 1, KURSHOLDER JON ANDERS HESBY

Å ha økonomiske forståelse er veldig viktig i forhold til læreplanen og er en stor del av fagprøven. Kurset har fokus på økonomiske begreper og svinnproblematikk

FOR: IT, salg, service– og admin

Torsdag, 13. november 2025 kl. 09 -16

ARBEIDSLIVET REGLER & KURS I BRUK AV KOMPETANSEBOKA

Vi har registrert at noen har problemer med å komme i gang med, eller fullføre dokumentasjon i opplæringa. Denne dagen kan du jobbe med læreplan-målene og få veiledning av oss

FOR: IT, salg, service– og admin.

Torsdag, 04. desember 2025 kl. 12 -15

1.ÅRS KURS VÅR

MARKEDSFØRING, SALG OG RELASJONER, KURSHOLDER JONA ANDERS HESBY

Kurset inneholder alle kompetansemålene innen fagområdet. Gi deltakerne kunnskap om hvordan bedrifter kan markedsføre seg, slik at kundene får mest mulig handleopplevelser og bygger solid omdømme i en bransje som stadig blir mer utfordrende!

FOR: IT, salg, service– og admin

Torsdag, 19. februar 2026 kl. 09 -14

FAGPRØVESAMLING – DIGITALT VIA TEAMS

Vi møter vi prøvenemda som forklarer hvordan en fagprøve foregår. Møtet avholdes digitalt via Teams.

FOR: IT kl. 13 - 14

FOR: Salg (torsdag, 12.februar) kl. 14 - 15

FOR: Service– og admin kl. 14 - 16

Torsdag 12. / 26. februar 2026

ARBEID I KOMPETANSEBOKA DEL 1

Gjennomgang av kompetansemål og læreplanmålene i forhold til dokumentasjon som er et krav til å gå opp til fagprøven

FOR: IT, salg, service– og admin.

Torsdag, 19. mars 2026 kl. 09 - 13